

TOUR DE TABLE







OBJECTIFS

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Connaître le concept et les piliers de la Responsabilité Sociale des Organisations (RSO)
- Identifier les différentes parties prenantes de mon organisation
- Comprendre les différents niveaux stratégiques du dialogue et des partenariats avec les parties prenantes.



COMPÉTENCES VISÉES

- Maîtriser le concept et les piliers de la Responsabilité Sociale des Organisations (RSO)
- Cartographier les parties prenantes de mon organisation/ projet.





LA RSO, KESAKO?

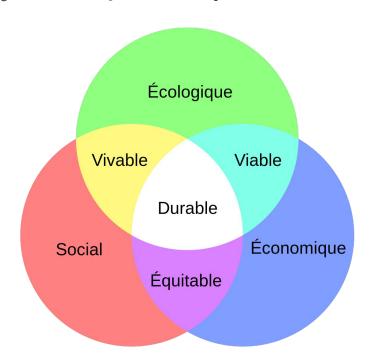




DÉFINITIONS... LA RSO, POURQUOI?

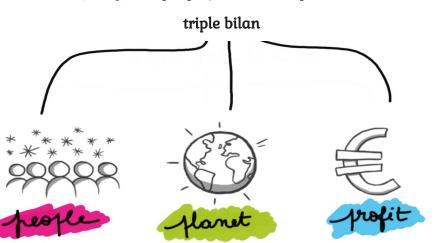
DEVELOPPEMENT DURABLE De quoi parle-t-on?

« Développement qui répond aux besoins du présent sans compromettre la capacité des générations futures à répondre aux leurs » - Rapport Bruntland, 1972



Triple Bottom Line

en français triple performance, triple résultat,



RESPONSABILITÉ SOCIALE/SOCIÉTALE De quoi parle-t-on?



« Intégration (volontaire)

des préoccupations sociales et écologiques

des <u>organisations</u>

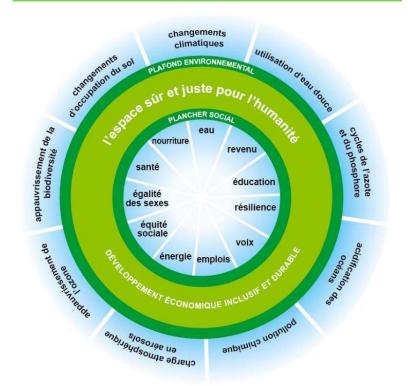
à leurs activités (commerciales) et leurs <u>relations avec leurs parties prenantes.</u>

Deux niveaux :

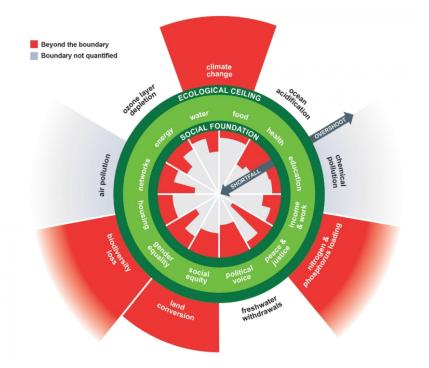
- a) Satisfaire pleinement aux obligations juridiques applicables,
- b) Aller au-delà et investir «davantage» dans le capital humain, l'environnement et les relations avec les parties prenantes ».

CONTEXTE & THÉORIE DU DONUT (KATE RAWORTH).

Nouveau cadre de l'économie : besoins essentiels vs limites des ressources



Actions urgentes pour une économie durable : régénérer les réserves, pallier aux besoins



LES PILIERS DE LA RSO

Responsabilité Sociétale des Organisations













Inclusion et accessibilité

Partenariats pour l'intérêt général

Mécénat

Proactivité, incitation, soft law, image, avantage compétitif

Actions visant à intégrer la triple bottom line à la stratégie, la gestion et au coeur de métier de l'entreprise (impact direct, autocentré)

Performance économique

Champs très normés, de plus en plus contraints (hard law) Visent principalement à limiter les impacts négatifs

© Jeanne Bretécher Génération2 conseil

La boussole : les Objectifs du Développement Durable de l'ONU



LES CHANGEMENTS

CLIMATIOUES







INÉGALITÉS RÉDUITES













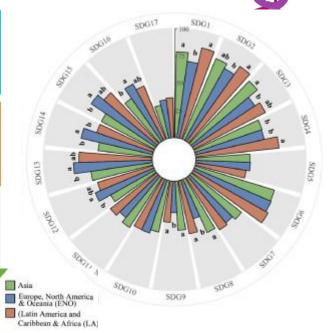






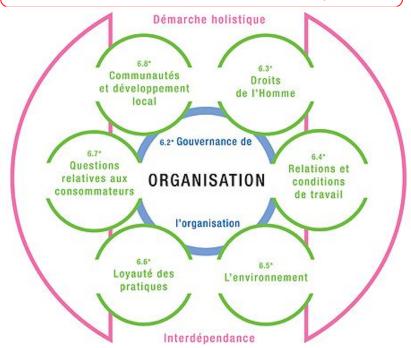






LES NORMES RSE (ISO 26000, BCorp): objectifs, notation, progrès

Pratique fondamentale 1 : Détermination de sa responsabilité sociétale globale



Pratique fondamentale 2 : Identification des parties prenantes et dialogue avec elles

Ecosystème normatif international



Agences de notation/certification extra financière







Les 6 domaines d'action de la RSO selon le CNOSF

Une gouvernance responsable et durable

Définir et mettre en oeuvre une gouvernance permettant d'assurer une conduite responsable et durable de ses

activités.



La protection de l'environnement

Préserver l'Homme en protégeant les ressources naturelles dans la conduite de ses activités, la construction, l'entretien et l'exploitation de ses équipements sportifs.



Management et épanouissement des parties prenantes

Promouvoir un management écoresponsable, l'épanouissement social et professionnel ainsi que l'engagement de celles et ceux qui contribuent au bon fonctionnement de l'organisation.



0

Le respect des règles et des valeurs éthiques

Systématiser le respect de l'intégrité, des normes et des valeurs éthiques dans la conduite de ses activités, ainsi que dans la construction et l'implantation de ses équipements sportifs.



Le respect et l'implication des pratiquant·e·s

Garantir le respect des intérêts, de l'intégrité physique et morale des pratiquant·e·s et spectateur·rice·s et les impliquer dans la démarche.





Le développement et l'attractivité des territoires

Promouvoir les richesses des territoires et contribuer à leur équilibre.



Labels

Labels Généralistes



Labels RSO SPORT



Certified











Labels spécialisés









Labels sectoriels (ex. tourisme)





La charte des <u>15 engagements</u> <u>éco-responsables</u> (2021-2024)

- Engagement 1: Alimentation responsable
- Engagement 2 : Mobilités durables
- Engagement 3 : Gestion responsable des déchets
- Engagement 4 : Sites naturels, espaces verts et biodiversité
- Engagement 5 : Préservation des ressources en eau et en énergies
- Engagement 6 : Achats durables et responsables
- Engagement 7 : Expérimentations éco-responsables
- Engagement 8 : Accueil, inclusion et lutte contre les discriminations
- Engagement 9 : Impact économique et social
- Engagement 10 : Ancrage territorial
- Engagement 11 : Cause solidaire et citoyenne
- Engagement 12 : Management responsable
- Engagement 13 : Sensibilisation
- Engagement 14: Formation EEDD
- Engagement 15 : Sportifs engagés





Liberté Égalité Fraternité

41 signataires

250 évènements engagés

D'ici 2024, les signataires devront avoir adopté une politique d'achats responsables et effectuer au minimum 90 % des déplacements en mobilité durable.

L'auto diagnostic du CNOSF

Quelles mesures avez-vous mis en œuvre au sein de votre organisation afin d'assurer un équilibre vie professionnelle et vie privée à vos salarié·e·s ?

(plusieurs réponses possibles)

Dans le cadre de recrutement de salarié·e·s, stagiaires, volontaires ou bénévoles, avez-vous mis en place des procédures objectives et non discriminatoires ?

(procédures basées sur l'évaluation des compétences, des capacités, de l'intégrité et de l'expérience des candidat·e·s)



Lors de l'organisation d'une compétition ou d'un événement sportif, vous assurez-vous :

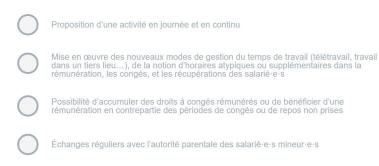
(plusieurs réponses possibles)











Menez-vous des actions en matière de prévention et de gestion des dérives liées au sport ?

Exemples : usage de substances illicites, violence, corruption, dérives liées à la monétisation du sport...



Détailler ma réponse

?



MON TABLEAU DE BORD

















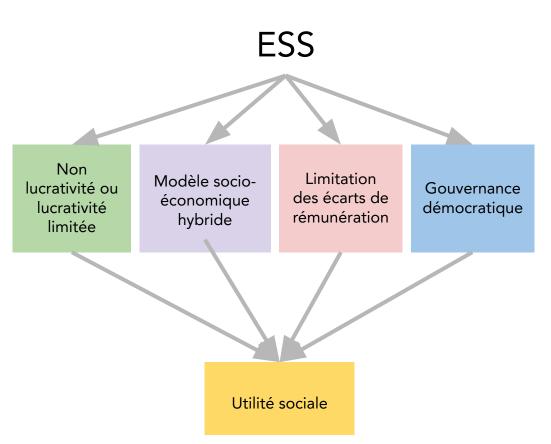
RELATIONS RSO & ESS

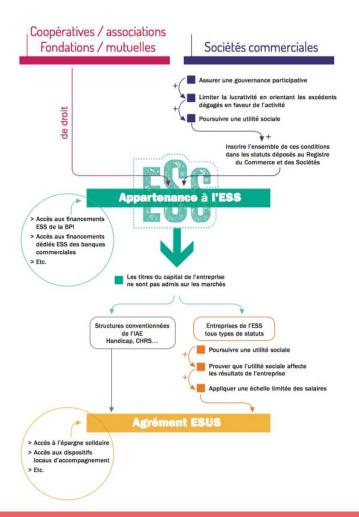


Match: RSO et ESS, amies ou ennemies?



L'Economie Sociale et Solidaire





Enjeux de la RSO pour l'ESS

RESPONSABILITE ET EXEMPLARITE

- En tant que prestataire de services responsable vis à vis des clients et bénéficiaires
- En tant qu'employeur responsable
- En tant qu'acheteur responsable
- En tant que gestionnaire responsable des ressources financière, matérielles et consommations

OPPORTUNITE DE DEVELOPPEMENT DE VALEUR

- Innovation de services
- Valorisation de l'expertise sociale mise au service d'un tiers (prestations RSE)
- Renfort de compétences ou de capacité pour augmenter l'impact

Parties prenantes directes de l'ESS: élus, salariés, bénévoles...



SALARIAT DANS L'ESS

Parmi les 2.4 millions de salarié.es dans l'ESS



17,7 % ont moins

ce qui représente potentiellement 752 000 départs à la retraite d'ici 2028

Des conditions d'emploi très variables selon les secteurs :

74,6% en CD en CDD



salarié es sont cadres

38.8 % des contrats aidés portés par l'ESS en 2018

L'ESS joue un rôle essentiel dans l'insertion professionnelle et la formation des publics les plus éloignés de l'emploi.



30 645 € Salaire brut annuel moyen dans l'ESS (Privé hors ESS: 37 988 €; Public : 33 116 €)

ENGAGEMENT

LE BÉNÉVOLAT



de bénévoles confondues, qui

en 2017 toutes formes représentent entre 1.32 et 1.46 millions de bénévoles en ETP

exercent leur activité dans une association

Le bénévolat dans l'ESS concerne aussi les mutuelles ainsi qu'une grande partie des coopératives et des fondations

GENRE ET GOUVERNANCE DANS L'ESS



Sous-représentation des femmes sur les postes à responsabilités

des membres des conseils d'administration et des bureaux sont des femmes

> Au sein des bureaux. les femmes représentent







DE PRÉSIDENTES dans associations de moins de 10 administrateur.trices trésorier ères

Les petites structures sont plus paritaires

22 48% **DE PRÉSIDENTES** dans structures de 4 à 9 salarié.es

227 45% **DE PRÉSIDENTES** dans associations de plus de 10 administrateur.trices

DE PRÉSIDENTES

dans structures de

plus de 50 salarié.es

LE SOCIÉTARIAT DANS L'ESS



de personnes adhèrent à une mutuelle de santé

20 millions sont membres d'une mutuelle d'assurance

Près de 29 millions sont sociétaires d'une coopérative

SERVICE CIVIQUE

Entre 2010 et 2018, le service civique a touché près de

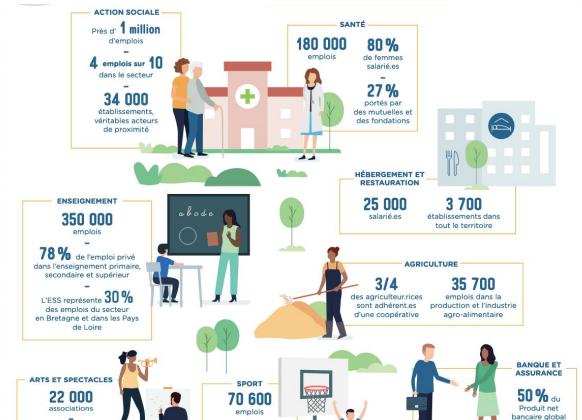
370 000 jeunes,

et le nombre de volontaire progresse fortement chaque année



ont effectué une mission de service civique





84%

des établissements

employeurs

6 emplois sur 10

font partie de l'ESS dans le secteur

3/4

des établissements

des arts

et spectacles

1/4 des emplois

du secteur dans l'ESS

L'ESS AU CŒUR DES FILIÈ DE LA TRANSITION SOCIAL. ET ÉCOLOGIQUE

ÉCONOMIE CIRCULAIRE

Plus d' **1/3** des structures de réemploi des biens ménagers et **63%** de leurs ETP



156 ressourceries dans toute la France



ateliers participatifs de réparation de vélo

ESS ET SYSTÈMES ALIMENTAIRES DURABLES



Une agriculture plus écologique et solidaire :

foncières solidaires, jardins d'insertion, agriculture urbaine, coopération agricole, jardins partagés



Des réseaux de distributions collectifs et solidaires :

supermarchés coopératifs, AMAP, banques alimentaires, épiceries solidaires et associations caritatives

SILVER ÉCONOMIE

770 000 emplois mobilisables

(PNB) réalisé

par les banques

coopératives

73% des

organismes de

complémentaire

santé

27 millions

de sociétaires

dans les banques

coopératives

Un positionnement historique sur les métiers du care De nouveaux services dans le tourisme social et solidaire, la mobilité ou l'habitat

Atouts RSO de l'ESS

Exemple d'intégration projet

Partenariats avec un réseau de recycleries/ateliers associatifs de réparation de vélo sur tout le territoire



Économie responsable et solidaire

Développement durable

Réussite éducative et citoyenne

Emploi et Insertion professionnelle Santé & Bien-être Inclusion, Solidarité et Égalité

Seconde vie

#Economie Circulaire #ESS #Inclusion #CompétencesCitoyennes

Industrie

Pratiquants

Sport particulièrement dépendant du matériel
Mise en place d'un

système de collecte



Mobilité à vélo

Territoires prioritaires et publics éloignés de la pratique Sportive

SRAV / Remise en selle

Événementiel
Mondiaux VTT / BMX / Piste 2022 / JOP2024

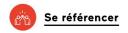
Exemple de partenaire :



Les achats responsables : plateformes













Les emplois

La communauté 🧷

Le marché 🗷

I e nilotage

Plateforme dédiée à l'inclusion





Découvrez les outils qui portent l'inclusion au coeur de leur service. A chaque service, son objectif.

Les emplois de l'inclusion

Les emplois de l'inclusion est un service numérique de délivrance des PASS IAE et de mise en relation d'employeurs solidaires avec des candidats éloignés de l'emploi par le biais de tiers (prescripteurs habilités, orienteurs) ou en autoprescription.

Accéder aux emplois 3

• La communauté • de l'inclusion

La communauté de l'inclusion est un espace d'échanges, de rencontres et de partages entre les acteurs et actrices de l'insertion. Il est possible de découvrir des bonnes pratiques, des nouveautés, de l'actualité, de poser ses questions.

Accéder à la communauté 🧵

Le marché de l'inclusion

Vous souhaitez inscrire vos achats dans une démarche inclusive ? Le marché de l'inclusion est un service numérique permettant d'accéder à l'annuaire des entreprises sociales inclusives proposant des produits ou services inclusifs.

Accéder au marché >

Le pilotage

Le pilotage de l'inclusion a pour objectif de réduire la charge administrative (au niveau de la collecte et/ou du traitement des données) tout en maintenant/améliorant le niveau d'information grâce à des tableaux de bord.

Accéder au pilotage →

Renforcer le modèle économique : partenariats associations/entreprises

LOGIQUE ASSOCIATIVE

Mission sociale / intérêt général +++ Bénéfice asso +++

MÉCÉNAT

Soutien de l'entreprise à un projet associatif d'intérêt général.

SOCIÉTALE

Création de solutions innovantes pour répondre à des fragilités et/ou des enjeux du territoire.

COOPÉRATION ÉCONOMIQUE

Contribution de chacun des partenaires à une offre commune.

Apports des savoir-faire de l'association à l'entreprise.

LOGIQUE **ENTREPRISE**

Logique économiquerentabilité +++ Bénéfice entreprise +++

							/ \		
	Mécénat traditionnel	Engagement actif	Partage d'expertise	R&D sociétale	Modèle hybride	Offre commune	Alternative d'intérêt général	Audit des pratiques	Prestation de service
Source : <u>Obs</u> partenariats,	Don sans contrepartie directe à une association d'intérêt général ervatoire des le Rameau	Implication de l'entreprise dans le projet associatif, no- tamment par la mobilisation de ses collabo- rateurs	Echange de compétences permettant à chacun de mieux répondre à ses enjeux	Développe- ment d'un ser- vice ou produit répondant à un besoin non pourvu par les pouvoirs publics et les entreprises	« Joint venture » où chacun apporte des compétences et/ou des moyens pour développer un service à forte valeur ajoutée sociétale	Création d'une offre commune de produits ou services	Service rendu par une asso- ciation, qui constitue une alternative d'intérêt géné- ral à un service classique	Appui à la conduite du changement au sein des entreprises	Service rendu par l'association à l'entreprise, qui contribue indirectement à l'intérêt général; il peut aussi être pro- posé par des entreprises







LA RSO, POUR QUI?

La cartographie des parties prenantes

Qu'est-ce que c'est?

- Représentation visuelle du type de relation que les parties prenantes entretiennent avec une organisation ou un projet et l'évolution de toutes ces relations au fil du temps.
- Etape de planification cruciale dans l'élaboration d'une stratégie efficace dialogue avec les parties prenantes : bien identifier et évaluer celles-ci c'est bien évaluer les risque multiples (pertes financières, réputation, etc.).



Cela sert à quoi ?

- Objectif: montrer à la fois l'influence que les parties prenantes sont à même d'exercer sur une organisation et, réciproquement, l'influence que celle-ci peut exercer sur elles.
- Usage : élaborer une stratégie plus fine d'engagement des parties prenantes

Enjeux pour vous

- Comprendre avec qui on peut renforcer son modèle économique et/ou son impact
- → Analyser leurs attentes et identifier les zones de risques
- → Améliorer son offre de services (nouveaux publics/nouveaux financeurs potentiels)

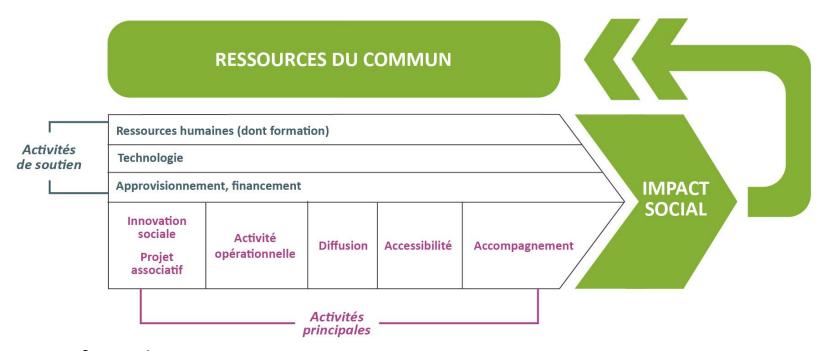
Grandes catégories > stratégies

- Identifier ses partenaires existants et potentiel > à engager - renforcer
- Identifier les facilitateurs / prescripteurs > à informer
- Identifier les « concurrents » et « contradicteurs » > à veiller



Partir de la Chaîne de valeur et des ressources nécessaires au fonctionnement de l'organisation





4 grandes familles de parties prenantes

Parties prenantes Internes

- Collaborateurs
- Partenaires Sociaux
- Comité de Nomination
- · Comité d'audit

Partenaires économiques

- Sous-traitants
- Banques
- Assurances







• Riverains ONG Impactantes/Impactées

- Analystes et Agences de Notation
- Universités
- Recherche
- Médias et Réseaux Sociaux

Régulateurs



Cartographie officielle des acteurs du Sport & du développement durable

		MOUVEMENT OLYMPIQUE ET SPORTIF		ACTEURS INSTITUTION	ACTEURS SOCIO-ÉCONOMIQUES	
ij	NTERNATIONAL	Fédérations internationales	CIO / IPC	ONU		
E	UROPÉEN	Fédérations européennes	COE	UE / commission sport	Conseil Europe	- Paris 2024, - ONG,
N	NATIONAL	Fédérations nationales et Ligues professionnelles	CNOSF / CPSF	- Ministères (sports, éducation, santé, environnement) - Agence Nationale du Sport	Associations nationales des représentants des collectivités territoriales (ARF, ADF, AMF, France Urbaine,)	 - Acteurs de l'économie sociale et solidaire, - Associations de protection de l'environnement, - Société civile, - Eco-entreprises, - Syndicats professionnels,
R	RÉGIONAL	Ligues / Comités régionaux	CROS	DRAJES	Conseil régional	Industriels du secteur sport,Agences privées,
C	DÉPARTEMENTAL	Comités départementaux	CDOS / CTOS	DSDEN - SJES	Conseil départemental	consultants,
L	OCAL	Clubs sportifs			Blocs communal et intercommunal	



Liberté Égalité Fraternité

Le tuto

Cartographie des parties prenantes

Etape 1: Identifiez et catégorisez les parties prenantes



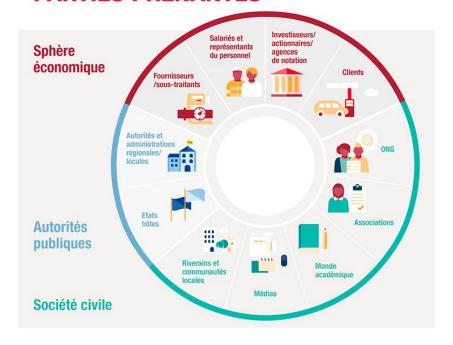
 Dressez la liste de tous les organismes, groupes, individus ou ménages pouvant avoir une influence sur votre organisation ou être eux-mêmes touchés par celle-ci.

Comment ? Remue-méninges, groupe de discussion, consultations, recherche, consultants, données historiques, registres des griefs et des difficultés, etc.

2. Catégorisez vos parties prenantes.

- a. Commencez par les regrouper à l'intérieur de quelques grandes catégories (voir carte ci-après).
- b. A l'intérieur de chacune de ces catégories, divisez vos parties prenantes en groupes ciblés et de communiquer plus efficacement et pertinemment avec chacun d'eux.

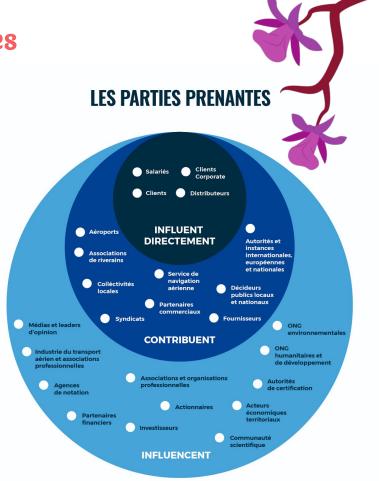
CARTOGRAPHIE DES PRINCIPALES PARTIES PRENANTES



Etape 2 : analyser les parties prenantes de vos projets

- 1. Déterminez les critères selon lesquels vous jugerez qu'une partie prenante est essentielle à votre organisation, ou non. Supprimez de votre liste de parties prenantes toutes celles qui ne répondent pas à ces critères.
- 2. Déterminez où, sur les axes d'intérêt et d'influence, s'inscrit chaque partie prenante que vous avez retenue., en caractérisant l'intérêt et l'influence de différentes manières, par exemple en leur attribuant trois niveaux (faible, moyen et élevé).

NB: La qualité de cette analyse dépendra directement de la personne qui l'effectue. Celle-ci devrait idéalement connaître en détail le profil de chacune des principales parties prenantes. Plus les connaissances sont partielles ou inexactes, moins les résultats de l'analyse seront pertinents.



Etape 3.1 : définir l'importance stratégique des parties prenantes du projet



On peut identifier 3 niveaux d'importance stratégique pour l'Organisation (produits, services, activités, projets, réputation, image de marque...) :

1er cercle - Importance FORTE: La Partie Prenante peut avoir un effet fortement positif ou négatif, (directement ou indirectement).

Des échanges réguliers, planifiés et structurés doivent être prévus entre l'organisation et la PP, afin que les activités et attentes réciproques soient bien positive dans les interactions.

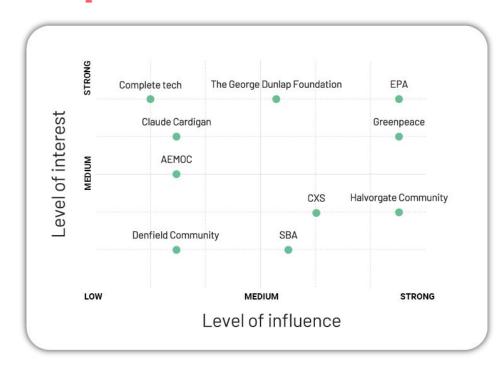
<u>2e cercle - Importance MOYENNE</u>: La Partie Prenante peut avoir un effet moyennement positif ou négatif, (directement ou indirectement).

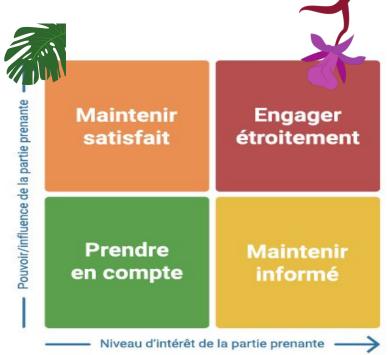
Des échanges structurés (de manière régulière ou périodique) doivent être envisagés, au cas par cas, afin que les activités et attentes réciproques soient bien connues et intégrées de manière positive dans les interactions .

<u>3e cercle - Importance FAIBLE</u>: La Partie Prenante peut avoir un effet faiblement positif ou négatif, (directement ou indirectement).

Des échanges formalisés entre l'Organisation et la Partie Prenante ne sont pas indispensables en dehors des relations habituelles, mais peuvent être bénéfiques et adaptées dans certains cas particuliers.

Etape 3.2 : Définir la stratégie de dialogue et de partenariats





C'est à vous!

Dessiner votre cartographie des parties prenantes

Etape 1: classez vos parties prenantes projets

- 1. Lesquelles influent sur votre projet (+/-)?
- 2. Lesquelles sont impactées par votre projet (+/-) ?

PARTIES PRENANTES INTERNES	PARTENAIRES D'AFFAIRES	PARTIES PRENANTES TERRITORIALES PUBLIQUES ET PRIVEES	INSTITUTIONS PUBLIQUES NATIONALES	PARTENAIRES ET SUPPORTS METIER	ASSOCIATIONS ET AUTRES
 individus ou organisations, rémunérés ou bénévoles, participant au fonctionnement de l'Organisation, ou en détenant une partie 	= individus ou organisations ayant des relations financières ou de prescription avec l'Organisation	= individus ou organisations pouvant être liées à l'Organisation du fait de leur présence sur son territoire	= organisations émanant de l'Etat et ayant ou pouvant potentiellement avoir des relations avec l'Organisation	 individus ou organisations pouvant aider ponctuellement l'Organisation dans ses activités / pour ses objectifs 	= individus ou organisation: n'apparaissant pas dans les autres colonnes

Etape 2 : catégorisez vos parties prenantes



Partie prenante concernée	Comment l'organisation impacte-t-elle la partie prenante ?	Comment la partie prenante impacte-t-elle l'organisation	Niveau d'importance stratégique de la relation avec cette partie prenante pour l'organisation (faible, moyen, fort)

Etape 3 : définir l'importar stratégique

Partie Prenante (PP) identifiée lors de l'étape précédente		Organisation -> PP		Р	P -> Organisatio		
	L'organisation peut- elle impacter la PP? (si OUI : Fortement? Moyennement? Faiblement/Non)	Comment ?	Quelles attentes l'organisation peut- elle avoir par rapport à la PP ?	La PP peut-elle impacter l'Organisation? (si OUI : Fortement? Moyennement? Faiblement?)	Comment ?	Quelles attentes la PP peut-elle avoir par rapport à l'organisation ?	D'après les éléments qui précèdent, quelle est le NIVE/ D'IMPORTANCE stratégique di PP pour l'Organisation ? 1er Cercle, 2e, 3e (voir légende en bas de page))
1			1				



Stratégie de dialogue parties prenantes



